

## Specjalista ds. sprzedaży

Szukamy osób zdeterminowanych na sukces, lubiących pracę z ludźmi i potrafiących docenić atuty pracy pozbawionej wad korporacji oraz wiążących swoją przyszłość zawodową z szeroko pojętą sprzedażą. Szukamy ludzi którzy potrafią lub chcą nauczyć się sprzedawać!

### Odpowiedzialny za:

- Sprzedaż nowoczesnych rozwiązań z branż IT, telekomunikacji oraz zabezpieczeń,
- Pozyskiwanie nowych i obsługa obecnych klientów firmy,
- Identyfikacja potrzeb i oczekiwań klientów na rynku B2B i dobór odpowiednich rozwiązań,
- Prowadzenie prezentacji i spotkań handlowych,
- Realizacja planów sprzedaży

### Oczekujemy:

- Doświadczenia w sprzedaży – a jeśli go nie masz, ale jesteś komunikatywny, nie boisz się i lubisz rozmawiać i poznawać nowych ludzi, chciałbyś wykorzystać te cechy w sprzedaży – zapraszamy,
- Wykształcenie minimum średnie,
- Mile widziana znajomość języka angielskiego,
- Prawo jazdy kat. B,

### Zapewnimy:

- Konkurencyjne wynagrodzenie ( podstawa + prowizja ),
- Niezbędne narzędzia pracy oraz wsparcie zespołu,
- Szeroki zakres szkoleń,
- Dostęp do najnowszych technologii światowych producentów,

***Zawsze docenimy Twoje zaangażowanie!***

**Informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami.**

**Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz.U. z 2014 roku, poz. 1182 z późn. zm.)."**